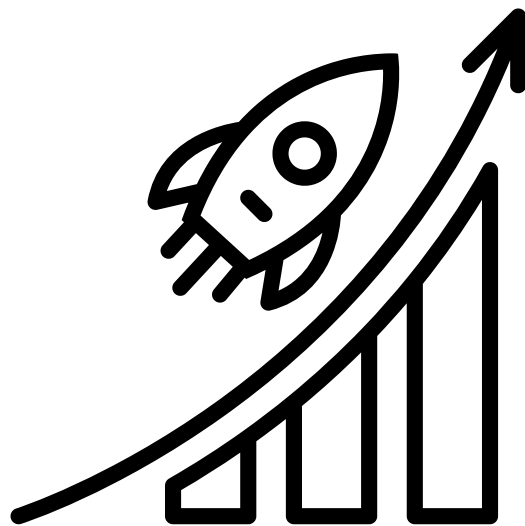


Die 100.000 Euro **Erfolgs-Schablone**

Für Angestellte, Mitarbeiter und Führungskräfte



5 hochwirksame
Strategien und Karrierewege



Patrick Koglin

B. Sc. Applied Science

Business- und Karriere-Coach

PK

patrick-koglin.com

4,9 / 5 ★ bei 249 Trustpilot-Bewertungen



**„Erfolg ist keine Endstation,
sondern die Fähigkeit, weiter zu
machen, wenn andere längst
zufrieden sind.“**

— Patrick Koglin

Wie Karriere funktioniert

Egal, auf welcher Karrierestufe Sie gerade stehen:
Wachstum ist immer möglich.

> Sie können aus einem Minijob oder Praktikum in eine unbefristete Vollzeitstelle wechseln, **vom Angestellten zur Führungskraft** aufsteigen oder zusätzlich nebenberuflich den Schritt in die Selbstständigkeit wagen.

> Karriere ist kein statischer Zustand, sondern ein fortlaufender Entwicklungsprozess.

Entscheidend ist nicht, wo Sie heute stehen, sondern **welche Entscheidung Sie als Nächstes treffen und welche Fähigkeiten Sie bereit sind, dafür zu entwickeln.**

Die Voraussetzung ist mehr zu tun, einzubringen oder zu verantworten wie andere.

Strategie 1: Weiterentwicklung zur Führungskraft

Wer bereits Angestellt tätig ist, kann sich zur Führungskraft weiterentwickeln.

Typische Aufgabengebiete sind Projektmanager, Qualitätsmanager, Gutachter, Teamleiter, Abteilungsleiter oder Fillialleiter.

> Dazu gibt es **interne Führungskräfteprogramme** oder **freiwillige externe Weiterbildungen**.

Wie verdient man mehr Geld?

Mehr Verantwortung bedeutet in klassischen Unternehmen und Konzernen oft mehr Gehalt. Das geht üblicherweise durch bessere Ideen, größere Projekte, Problemlösungen, mehr Kunden in Kombination mit Provisionsmodellen (z.B. im Vertrieb) oder mehr Personalverantwortung.

Wie genau? Entweder im gleichen Unternehmen beim eigenen Chef mehrfach anfragen und wenn das nicht klappt in anderen Unternehmen bewerben.

Tipp: Formale Bewerbungen auf nächsthöhere Stellen im gleichen Unternehmen sind meistens nicht sinnvoll und werden von Personalabteilungen und Chefs nicht gern gesehen.

Wie kann man seinen Wert als Mitarbeiter steigern?



1. Weiterbildungen absolvieren - privat oder vom Arbeitgeber finanziert

>> idealerweise mit Abschlusszertifikat und konkreten Aufgabenbezug / Mehrwert für das Unternehmen



2. Sich **persönlich coachen lassen** oder Online-Kurse buchen - ohne den Arbeitgeber zu informieren



>> **Was das bringt?** Mehr Klarheit, Selbstbewusstsein, Stärkenauswertung, Ziele finden und die eigene Position im Team oder die Kommunikation mit Kunden verbessern

3. **Ehrenamtlich** mehr Verantwortung übernehmen, z.B. im Fussballverein, Der Tafel, Kinder- und Jugendschutz, Tierschutz oder ähnliches

>> Dadurch werden meistens die **sozialen und kommunikativen Fähigkeiten** verbessert

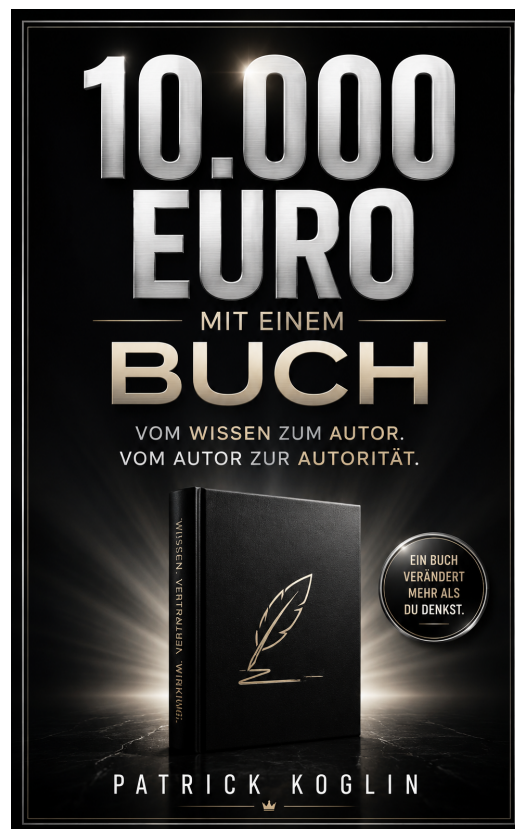
SELF-TAUGHT

4. **Autodidaktisch neues Lernen:** Eigenständig und in der persönlichen Freizeit in einzelne Themengebiete einarbeiten und Projekte umsetzen, z.B. Webseiten, IT-Support, Robotik/Programmierung/KI, Community-Support, Bild- und Videobearbeitung



5. **Fachliteratur lesen** oder eigene Artikel und Bücher schreiben, z.B. in einem Online-Blog

Buch-Empfehlung



*Vom Wissen zum Autor.
Vom Autor zur Autorität.*

Erhältlich auf amazon und hier:
www.patrick-koglin.com/buecher

Strategie 2 für mehr Gehalt:

Sich nebenberuflich selbstständig machen

Wie? Finden Sie einen **Service**, eine **Dienstleistung**, eine **Problemlösung** oder einen **Mehrwert** den Sie anbieten können.

Beispiele:

- ☐ Online-Marketing, Flyer erstellen, Visitenkarten, Werbeanzeigen, Landingpages- und Webseiten
- ☐ KI-Lösungen und Suchmaschinenoptimierung
- ☐ Garten- und Landschaftsbau, Reinigungsservice, Sicherheitskraft
- ☐ Soziale Leistungen: Hundesitting, Babysitting, Nachhilfe, Einkaufsservice
- ☐ Unternehmer-Unterstützung: Buchhaltung, Akquise, (virtuelle) Büro-Assistenz, Marketing- und Vertrieb, Mahnwesen
- ☐ Strategische Beratung
- ☐ Dropshipping, eCommerce, eigener Shop

Wichtig: Der Arbeitgeber muss seine schriftliche Zustimmung dazu geben. Er profitiert aber meistens von einem solchen Engagement.

Strategie 3 für mehr Gehalt:

Nebentätigkeit (Minijob, steuerbegünstigt)

Wo? In Restaurants, Einkaufsläden, Getränkemärkten, Industrie und Logistik kann man oft nebenberuflich und steuerbegünstigt neben einem Vollzeitjob arbeiten. Auch Rettungsdienste, Feuerwehr, Lieferdienste oder ähnliches.

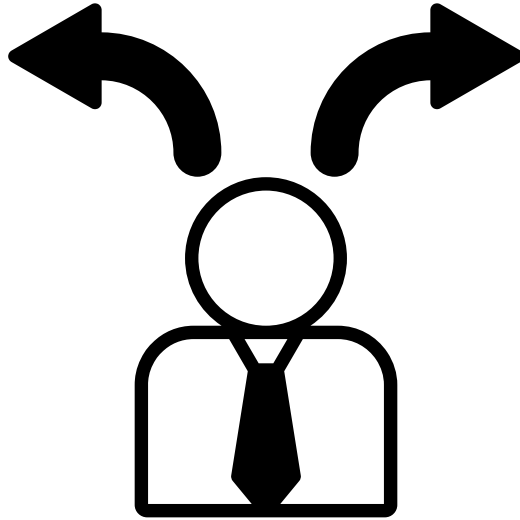
Am Besten sind Jobs am Wochenende mit Schichtzulage oder Trinkgeld.



Strategie 4 Arbeitgeber wechseln

Arbeitgeberwechsel

Die beste Einkommenssteigerung bietet üblicherweise ein **Arbeitgeberwechsel** mit einem Aufgabengebiet das Wachstum bietet.



Also eine Tätigkeit die man sich zutraut, aber in die man sich entweder entwickeln kann oder ein gutes Onboarding, Schulungen und Mentoring erfährt.

Wichtig: Nie einfach so wechseln, sondern erst das Gespräch mit bisherigen Arbeitgebern suchen. Vielleicht ergeben sich dort zuerst neue Weiterentwicklungschancen oder neue Projekte.

Strategie 5

Spezialisierung / Expertenstatus aufbauen

Eine gefragte Fähigkeit entwickeln, für die der Markt bereit ist, mehr zu bezahlen – z. B. IT-Security, KI, SAP, Data Engineering, Vertrieb, Coaching, Mentoring oder Projektmanagement.



Ihr nächster Schritt

Jetzt wissen Sie, **welche Möglichkeiten Sie haben, Ihre Karriere und Ihr Einkommen aktiv zu gestalten.**

Doch Wissen allein verändert noch nichts.

Entscheidend ist, **welche Strategie zu Ihrer aktuellen Situation passt – und wie Sie sie konsequent umsetzen.**

Genau dabei unterstütze ich Sie im Coaching.

Wie? Gemeinsam bewerten wir Ihre aktuelle Position, Ihre Fähigkeiten, Ihre Chancen und Ihre Ziele. Daraus entwickeln wir eine konkrete Strategie für Ihren nächsten Schritt – ob **mehr Gehalt, eine Führungsposition, ein Arbeitgeberwechsel oder der Aufbau eines eigenen Business.**

Sie müssen nicht darauf warten, dass jemand Ihren Wert erkennt. **Sie können den eigenen Wert gezielt steigern.**

> Sind Sie bereit für den nächsten Karriere-Schritt?

www.patrick-koglin.com/termin



Vereinbaren Sie jetzt ein persönliches Coaching-Gespräch und entwickeln Sie Ihre individuelle Strategie für mehr Einkommen, mehr Verantwortung und mehr berufliche Freiheit.

Ich freue mich auf Sie im Gespräch.



*Bestbewertet auf Trustpilot
und Google-Bewertungen*

PK Life & Business
Coaching

4,9 / 5 ★ bei 249 Trustpilot-Bewertungen

Kundenstimmen

„Dank Patricks Wirken ist es mir möglich, meinen Zielen immer näher zu kommen. Vielen Dank für all die Impulse, die Coachings und alle weiteren wertvollen Dokumente.“

— Andreas W., Google, 22.11.2025

„Mein Blick auf das Coaching und der Mut zur eigenen Lebensgestaltung haben sich dadurch gewaltig positiv entwickelt.“

— Volker Z., Trustpilot, 23.10.2024

„Ich wurde sehr schnell verstanden [...] schon nach kurzer Zeit habe ich großartige Erkenntnisse gewonnen, die mir dabei helfen, meine Herausforderungen zuversichtlich und mit positiver Energie anzugehen [...] der Stein ist endlich ins Rollen gekommen.“

— Wilfried K., Google, 15.04.2024

„Patrick hat mir auf beeindruckende Weise geholfen, meine Positionierung strategisch klar und authentisch herauszuarbeiten. [...] Er hat es geschafft, meine Message zu schärfen und ein starkes Fundament für mein ganzes Business zu legen.“

— Katja P., Trustpilot, 21.10.2025

„Das Coaching mit Patrick war sehr ergebnisorientiert. Zielgenau wusste er Antworten auf meine Fragen. Die Prozesse wurden kompetent und flüssig gehalten. Ich bin sehr zufrieden und empfehle ihn weiter.“

— Jens H., Trustpilot, 26.10.2025

„Dank Patricks Wirken ist es mir möglich, meinen Zielen immer näher zu kommen.“

Andreas W. · Google Bewertung

patrick-koglin.com

4,9 / 5  bei 249 Trustpilot-Bewertungen

Jetzt **unverbindliches Erstberatungsgespräch** buchen:
www.patrick-koglin.com/termin